

# MARY KAY

## ZÁVAZEK NEZÁVISLÉ SALES DIRECTOR V PROGRAMU (DIQ)

Prosím, přečtěte si následující podmínky a zaškrtněte na znamení souhlasu:

- Potvrzuji, že splnuji všechna kritéria pro vstup do programu DIQ tak, jak jsou uvedena v tomto Závazku nezávislé Sales Director a v brožuře Kariéra s Mary Kay, dostupné na Mary Kay InTouch®
- ✓ Jsem aktivní
  - ✓ Mám ve svém osobním týmu (1. linii) alespoň dvanáct (12) aktivních osobních členek v měsíci předcházejícím vstupu do kvalifikace
  - ✓ Průměrná měsíční produkce mého týmu (mé 1. linie) za 3 měsíce před vstupem do programu DIQ je minimálně 20 basics (tedy minimálně 60 basics celkem za tři měsíce).
- Rozumím a akceptuji platné kvalifikační podmínky uvedené v tomto závazku nezávislé Sales Director a brožuře Kariéra s Mary Kay, která je k dispozici na stránkách Mary Kay InTouch®
- Zavazuji se řídit pravidly v nich obsaženými, stejně jako pravidly uvedenými ve Smlouvě nezávislé kosmetické poradkyně.
- Beru na vědomí, že pro kvalifikaci do programu DIQ, musí být mé jednání v souladu se zásadami firmy Mary Kay po dobu trvání programu a v době uzavření smlouvy s nezávislou Sales Director.
- Konzultoval/a jsem svůj záměr vstoupit do kvalifikace na pozici nezávislý/á Sales Director se svou nezávislou Sales Director.

JMÉNO A PŘÍJMENÍ: .....

ČÍSLO KP (v plném 9místném formátu):

--	--	--	--	--	--	--	--	--

TÝM (číslo v plném 6 místném formátu):

--	--	--	--	--	--

MĚSÍC VSTUPU DO KVALIFIKACE: .....

TELEFON: .....

E-MAIL: .....

Podpis kandidáta/ kandidátky

Dne

### Vyjádření nezávislé Sales Director:

Kandidát/ka se řídí filozofií firmy Mary Kay:

ANO\*

NE\*

Souhlasím se vstupem do programu DIQ:

ANO\*

NE\*

\* Nehodící se škrtněte.

Podpis nez. Sales Director

Dne

### Vyjádření generální ředitelky Mary Kay ČR a SR:

Podpis generální ředitelky Mary Kay ČR a SR

Dne

Vyplněný formulář, prosíme, doručte společnosti nejpozději 2 dny před uzávěrkou pro nez. kosmetické poradkyně na emailovou adresu [podporaprodeje.cz@mkcorp.com](mailto:podporaprodeje.cz@mkcorp.com).

## **PODMÍNKY, KTERÉ JE POTŘEBA SPLNIT PŘED VSTUPEM DO PROGRAMU DIQ**

Za účelem předložení Závazku nezávislé Sales Director v kvalifikaci společnosti, je nezbytné:

- ✓ Být aktivní poradkyně a mít 12 nebo víc aktivních poradkyň se statusem A1, A2 nebo A3 v 1. linii měsíc před vstupem do PROGRAMU DIQ, tj. k poslednímu dni v měsíci předcházejícímu vstupu do PROGRAMU DIQ.
- ✓ Mít celkový prodej osobního týmu (1. linie) 60 basics (v průměru 20 basics měsíčně) během 3 kalendářních měsíců před vstupem do PROGRAMU DIQ. V případě, že nez. kosmetická poradkyně, která vstupuje do PROGRAMU DIQ, podepsala smlouvu nez. kosmetické poradkyně v období kratším než 3 měsíce před vstupem do programu DIQ, bude se za splnění této podmínky považovat průměrná produkce osobního týmu (1. linie) ve výši 20 basics měsíčně.
- ✓ Mít dobré jméno ve společnosti vycházející z podmínek uvedených ve smlouvě s nez. Kosmetickou poradkyní (zahrnující, ale neomezuující se jen na úplné vyrovnání svých závazků vůči společnosti, které jste měla vůči společnosti pod současným nebo předcházejícím číslem poradkyně).
- ✓ Předložit svůj Závazek nez. Sales Director v kvalifikaci (DIQ) společnosti nejpozději 2 dny před uzavěrkou pro nez. kosmetické poradkyně v měsíci předcházejícím prvnímu měsíci kvalifikačního období PROGRAMU DIQ na emailovou adresu podporaprodeje.cz@mkcorp.com.
- ✓ Poradkyně vstupující do PROGRAMU DIQ doporučí a schválí generální ředitelka pro Mary Kay CZ/SK, která má právo schvalovat i postup na pozici nez. Sales Director po splnění podmínek programu.
- ✓ Do PROGRAMU DIQ vstupuje jako nez. Future Sales Director se svou 1. linií poradkyň (tj. s poradkyněmi, se kterými osobně sdílela příležitost s Mary Kay a přivedla je ke spolupráci s Mary Kay) a se svou 2. linií poradkyň (tj. s poradkyněmi, které přivedly členky z její 1. linie). Aby se mohla nez. kosmetická poradkyně / poradce z 1. nebo 2. linie nez. Future Sales Director, která vstupuje do Programu DIQ, stát součástí DIQ týmu, musí být vazby této nez. kosmetické poradkyně z 1. nebo 2. linie se svým recruiterem aktivní. Nikdo z těchto členek 1. a 2. linie k vám (poradkyni v PROGRAMU DIQ) nesmí mít následující vztah: a) členka vlastního týmu (1. linie), která si podává svou závaznou přihlášku do PROGRAMU DIQ ve stejném měsíci jako DIQ, b) poradkyně v PROGRAMU DIQ, c) poradkyně na pozici nez. Sales Director.
- ✓ Pokud některá poradkyně z vašeho vlastního týmu podá Závazek nez. Sales Director v kvalifikaci ve stejném měsíci jako vy (poradkyně v PROGRAMU DIQ), budete ji muset nahradit a mít tedy alespoň 13 aktivních vlastních týmových členek v měsíci, který předchází prvnímú měsíci její kvalifikace. Kandidát/kandidátka na vstup do PROGRAMU DIQ a nezávislá/ý Sales Director nesmí být ve vzájemném manželském svazku.

## **PODMÍNKY PLATNÉ BĚHEM KVALIFIKAČNÍHO OBDOBÍ V PROGRAMU DIQ**

- ✓ Jako poradkyně v PROGRAMU DIQ se můžete kvalifikovat na pozici nez. Sales Director za jeden, dva, tři anebo čtyři měsíce, v závislosti na tom, kdy splníte následující celkové podmínky: Týmová produkce min. 290 basics celkem. Jako poradkyně v PROGRAMU DIQ můžete přispět svými objednávkami ve výši max. 72,5 basics k požadované produkci 290 basics celkem, tj. produkce týmu musí být min. 217,5 basics za kvalifikační období (spočítá se a vyhodnocuje za celé období). Minimální týmová měsíční produkce je 60 basics v 1. měsíci, 70 basics ve 2. měsíci a 80 basics ve 3. a 4. měsíci PROGRAMU DIQ Během kvalifikace v PROGRAMU DIQ musíte přivést se svým týmem min. 3 nové nez. kosmetické poradkyně (každá s produkcí min. 1,5 basics v měsíci registrace) každý měsíc. Na konci kvalifikačního období je potřeba mít min. 35 aktivních poradkyň v týmu, včetně vás, poradkyně v PROGRAMU DIQ (tj. 35 poradkyň se statusem A1, A2, nebo A3 k poslednímu dni kvalifikace).
- ✓ Kvalifikační tým se skládá z vás (poradkyně v PROGRAMU DIQ), z členů vašeho osobního týmu (1. linie) a z členů osobního týmu vaší 1. linie (tedy vaší 2. linie). Nové poradkyně od členů kvalifikačního týmu, jejichž smlouva s nez. kosmetickou poradkyní byla společností akceptována k nebo po prvním dni měsíce, kdy jste vstoupila do PROGRAMU DIQ, budou členy vašeho nového kvalifikačního týmu.
- ✓ Poradkyně od členů 2. linie (tedy 3. linie poradkyně v Programu DIQ), jejichž smlouva s nez. kosmetickou poradkyní byla společností akceptována před prvním měsícem kvalifikačního období PROGRAMU DIQ, zůstanou ve vašem původním týmu (tj. v týmu nez. Sales Director, kam jste před vstupem do kvalifikace v PROGRAMU DIQ patřila) a jejich produkce se nebude počítat do celkové týmové produkce potřebné v PROGRAMU DIQ.
- ✓ Pokud by váš tým nedosáhl měsíční nebo celkové kvalifikační podmínky programu DIQ, k opětovnému vstupu do PROGRAMU DIQ je třeba předložit nový Závazek (do programu můžete opětovně vstoupit následující měsíc, pokud splníte vstupní podmínky). Nové poradkyně od vašich týmových členů (tj. 3., 4. atd. linie) zůstanou v původním týmu nez. Sales Director.
- ✓ Abyste se mohla v programu kvalifikovat, musí být vaše konání v období kvalifikace v souladu s principy společnosti Mary Kay a všemi ustanoveními uzavřené smlouvy s nezávislou kosmetickou poradkyní.
- ✓ PROGRAM DIQ úspěšně končí, pokud jste splnila všechny výše uvedené podmínky. Vedení společnosti na základě posouzení regulérnosti splnění podmínek schválí jmenování nové nez. Sales Director.
- ✓ Doporučujeme během PROGRAMU DIQ předložit společnosti podklady na čerpání provizí na pozici nez. Sales Director, tj. identifikační údaje osoby samostatně výdělečně činné (tj. IČO, DIČ). Bez těchto podkladů nebudete moct svou provizi čerpat. Provize vám bude vyplacena převodem na váš bankovní účet, který společnosti písemně nahlásíte a to na základě řádně vystavené faktury.
- ✓ Pokud během PROGRAMU DIQ vstoupí poradkyně z 1 nebo 2. linie vašeho kvalifikačního týmu taktéž do PROGRAMU DIQ (anebo vstoupíte obě do PROGRAMU DIQ ke stejnému datu), bude to pro vás jako jejího recruitera (poradkyně, která předložila Závazek ke vstupu do programu DIQ) znamenat následující: I nadále získáváte týmovou slevu z osobního prodeje této poradkyně (v případě, že debutujete jako nez. Sales Director, budete získávat provizi z prodeje osobního týmu (1. linie) nez. Sales Director). Osobní prodej této poradkyně se nezapočítává do vaší týmové produkce ani během PROGRAMU DIQ, ani po debutu samostatného týmu. Tato poradkyně se nezapočítává do celkového počtu poradkyň ve vašem týmu, ani během PROGRAMU DIQ, ani po debutu samostatného týmu. Tato poradkyně se stane offspringem té nez. Sales Director, do jejíhož týmu patřila ke dni vstupu do PROGRAMU DIQ, nebude součástí vašeho týmu jako nové nez. Sales Director.
- ✓ Pokud máte ve své 1. linii i poradkyně se statusem N1-3, P1-3 nebo T1-7, nepočítají se vám do velikosti 1. linie při vstupu do PROGRAMU DIQ (tj. mezi 12 aktivních poradkyň), zůstávají však nadále součástí vašeho týmu. V případě, že se tyto poradkyně reaktivují během nebo po ukončení kvalifikačního období PROGRAMU DIQ, jejich produkce se počítá do týmové produkce vašeho týmu. Stejně tak, pokud máte na konci programu DIQ ve svém týmu jakékoliv poradkyně se statusem nové, pasivní nebo terminované (N, P nebo T), zůstávají tyto poradkyně ve vašem týmu, když úspěšně ukončíte kvalifikační PROGRAM DIQ.