

BALÍČEK PRO NOVOU KOSMETICKOU PORADKYNI

QUEENS AREA • NSD ALICE PAVLŮ



Jak začít?

Nastav si svůj účet MK InTouch

Je to tvoje bezplatná virtuální kancelář v MK — zde budeš zadávat objednávky, hledat vzdělávání, vést přehled o svých zákaznicích a nacházet mnoho zdrojů a nástrojů pro budování svého podnikání.

01 Přejdi na www.marykayintouch.cz

02 Zadej své číslo kosmetické poradkyně.

03 Klikni vpravo nahoře a nastav si svůj účet

MOJE ÚDAJE

Tvoje číslo kosmetické poradkyně: _____ a Tvoje heslo: _____

Tvoje Sales Director _____číslo týmu:_____

Termín programu pro nové kosmetické poradkyně “90 dní”: _____

„Věř v sebe. Důvěřuj si. A hledej v sobě své nejlepší vlastnosti.” Mary Kay Ash

Jak začít?

Vítej v našem světě!

Chceme oslavit tebe a tvé nové podnikání! Zakladatelka naší společnosti milovala symbol růže, protože v ní viděla sílu, ženskost, krásu a odolnost. Často přirovnávala naši společnost a ženy k růžím. Stejně jako růže začala naše společnost jako malé poupě. Zažila trnité překážky v podobě skeptiků a kritiků. Přesto postupně rozkvetla v lídra v oboru péče o pleť a kosmetiky. Jako nové kosmetické poradkyně často začínáme jako jemné, pevně sevřené poupě, ale jak postupujeme a překonáváme své vlastní trny, rozkvétáme v úspěšné podnikatelky a náš život vzkvétá.

Rostliny dodávají našemu prostředí kyslík. Věříme, že právě to děláme i v naší společnosti — vdechujeme jedna druhé život. Růže také vytvářejí semínka, ze kterých vyrůstají další růže a dál šíří krásu; podobně začne brzy rozkvétat i tvůj tým. Naším posláním je pokračovat v odkazu naší zakladatelky: ženy podporují jiné ženy, pozvedají se navzájem a pomáhají si objevit svůj plný potenciál. Společně rosteme ve svých jedinečných silných stránkách, stáváme se silnějšími osobně i profesně a žijeme život v hojnosti, který pro nás Bůh zamýšlel. Posláním naší rodiny je zasévat semínka, z nichž vyroste nádherná zahrada, tím, že vychováme co nejvíce lídrů, kteří rostou na pevných etických základech. Pokračujeme v odkazu společnosti, aby ženy mohly žít s vírou na 1. místě, rodinou na 2. místě a kariérou na 3. místě.

Vytvořit si svůj „život snů“ neznamená jen finanční svobodu a životní styl, který ti může podnikání poskytnout. Patří sem také celoživotní přátelství a výjimečné společenství. Dostaneš příležitost rozvíjet vůdčí schopnosti, obchodní myšlení, sebevědomí a vnitřní sílu. A především může mít tvé beauty podnikání vliv na rodinu, přátele a ženy, které ti přijdou do cesty. Proto jsme mnohem víc než make-up! Aby se tvůj „život snů“ mohl stát skutečností, potřebuješ vědět, jak bys ho sama definovala. Jakmile budeš mít jasnou představu, může tvoje Sales Director vytvořit plán, který podpoří tvůj úspěch.

Vítej v našem světě!

Vítej v našem světě!

TŘI NEJDŮLEŽITĚJŠÍ RADY PRO NOVÉ PORADKYNĚ

01 Udržuj pozitivní očekávání ohledně toho, čeho chceš ve svém podnikání dosáhnout. Očekávej výsledky, které chceš vidět. Mary Kay Ash vždy říkala: „Když si myslíš, že můžeš, můžeš. Když si myslíš, že nemůžeš, máš pravdu.“

02 Zůstat ve spojení s každotýdenním týmovým setkáním , našimi virtuálními školeními a účastnit se firemních konferencí bude pro tvé podnikání zásadní. Existuje důvod, proč lidé, kteří chodí na setkání týmu, školení workshopy, dosahují výsledků rychleji než ti, kteří nechodí: dostávají pravidelnou zodpovědnost a podporu. Povzbuzujeme tě, abys v této společnosti pevně zapustila kořeny. Když ke svému podnikání přistoupíš naplno, tato příležitost tě odmění exponenciálně. Pokud ale vstoupíš na novou cestu od začátku jednou nohou venku, nikdy nebudeš moci plně zažít vše, co ti nabízí. Nejlepší způsob, jak upevnit své kořeny, je nevynechat žádnou schůzku, akci, školení ani konferenci.

03 Tvoje Sales Director je určena k tomu, aby tě podporovala, a je kvalifikovaná ti pomoci. Ber její rady vážně a dovol jí, aby tě vedla, protože si přeje tvůj úspěch.
Nahoře je místo pro každého. Vyrůstáme s tím, že máme přijímat rady od lidí, se kterými bychom si byly ochotné vyměnit místo. Vždy se obracej vzhůru k mentorům, kteří už jsou tam, kde chceš být, a moudře vybírej, komu dovolíš ovlivňovat svůj život.

MÁŠ všechny zdroje potřebné k vytvoření budoucnosti, kterou chceš. Startovací kufřík byl jediným požadavkem pro tvé podnikání; všechno ostatní je volba — včetně tvého úspěchu. Pokud se oddáš růstu a učení, víme, že uspěješ! Věříme v tebe a nemůžeme se dočkat, až oslavíme každý krok úspěchu, kterého ty a tvé podnikání dosáhnete!

S láskou a vírou, tvůj leadership tým

Vítej v našem světě!

Najdi své proč

„Ne vždy dostaneš to, co chceš, ale téměř vždy dostaneš to, co očekáváš.“ — Stacy James

Znát své „PROČ“ je v tomto podnikání velmi důležité.
Vědět, PROČ to děláš.
Je to proto, že chceš jen nějaké peníze navíc? Kolik peněz navíc potřebuješ? Jak je plánuješ využít?

Chceš mít více peněz na své zájmy, relax nebo na nové oblečení?
Rychleji splatit své půjčky?
Dát děti do soukromé školy nebo zaplatit jejich vysokoškolské studium?
Chceš více pomáhat, přispívat více charitativním organizacím nebo zaplatit účet za lékaře někomu, kdo si to nemůže dovolit?

Chceš zdarma nové, spolehlivé auto? Kolik peněz bys ušetřila, kdybys neměla splátku auta ani každý měsíc neplatila pojištění? Co bys s těmi penězi udělala? Jaký to bude pocit, až tvoji přátelé a rodina uvidí, že sis vydělala auto ZDARMA?

Najdi své proč

Najdi své proč

Chceš nahradit svůj příjem, abys mohla odejít ze současné práce? Co ti tato svoboda umožní? Dá ti více času s dětmi? Umožní ti trávit více času s rodinou nebo se k ní přestěhovat blíž? Poskytne ti svobodu více cestovat a žít podle SVÉHO rozvrhu, ne podle rozvrhu někoho jiného?

Chceš věnovat svůj čas dobrovolnictví v oblastech, pro které máš vášeň?

Chceš něco vytvořit a vybudovat impérium, které bude tvoje?

Chceš měnit životy lidí a dávat jim příležitost uskutečnit věci, o kterých mohli jen snít? Posiluje tě vědomí, že neměníš jen život jedné ženy, ale i život její rodiny a všech rodin, kterých se dotkne? Chceš mít dopad na další generace?

Chceš ženám pomáhat budovat sebevědomí a mentorovat je a vést k tomu, aby se staly nejlepší verzí sebe samých?

Zjisti, co tě pohání. Najdi obrázky, citáty, které to podporují, a umísti je na nástěnku vizí někam, kde je budeš denně vídat. Můžeš si také vytvořit „kartičky PROČ“, které budeš nosit s sebou. Když narazíš na překážky, které potkávají nás všechny, nebo budeš potřebovat motivaci, můžeš je vytáhnout a připomenout si, PROČ to děláš.

„Pokud věříš, že můžeš, můžeš. Pokud věříš, že nemůžeš, máš pravdu.“ — Mary Kay Ash

Najdi své proč

Mentalita úspěchu

Je důležité vědět, co od této nové příležitosti chceš. Tvoje startovací sada v sobě ukrývá MNOHO životních změn! Ukrývá finanční stabilitu, svobodu rozhodovat se a možnost utvářet svůj život i výplatu tak, jak chceš TY. Ukrývá auta zdarma, diamanty, ceny a cestování. Ukrývá nová celoživotní přátelství a duchovní růst. Tato sada v sobě ukrývá změny, které ve svém životě hledáš. Z celého srdce věřím, že tyto věci jsou v KAŽDÉ startovací sadě, ale uskuteční se jen těm, které se ROZHODNOU je využít. Krásné na tomto marketingovém plánu je, že můžeš pracovat na částečný úvazek s mentalitou hobby a získat příjem z částečného úvazku, NEBO můžeš stále pracovat na částečný úvazek s podnikatelskou mentalitou a získat příjem z plného úvazku. Je na TOBĚ, s jakou mentalitou k této nové příležitosti přistoupíš.

Mentalita úspěchu

MENTALITA HOBBY

- Získej určité školení, abys lépe znala produkty.
- Zapoj se podle možností do akcí, kde získáš školení a poznáš nové přátele. Buď s námi v kontaktu aspoň 1x čtvrtletně

Hledáš jen menší příjem navíc tu a tam. Chceš se bavit a získat nové přátele, ale neusiluješ o vybudování velké zákaznické základny ani významného příjmu. Někdy se můžeš cítit spíše, že to máš sama pro sebe a svoji Radost.

Mentalita úspěchu

PODNIKATELSKÁ MENTALITA

Chceš vydělat pěkné peníze navíc ke svému současnému příjmu. Chceš být respektována jako podnikatelka a být vnímána jako profesionálka. Plánuješ udržovat zákaznickou základnu a využívat skvělé výhody, které společnost nabízí, například různá ocenění v hvězdném klubu a Výroční konferenci.

- Využívej všechna školení, abys lépe znala produkty.
- Každý týden se zapoj do aktivit, kde získáš školení, informace o nových produktech a akcích a navážeš přátelství.
- Účastni se firemních konferencí a týmových a oblastních akcí, dál se vzdělávej a udržuj si přehled o novinkách a akcích.
- Měj pro zákaznice produkty skladem — alespoň na hvězdné úrovni; Sales Director ti pomůže určit nejvhodnější částku. Umožní ti to vydělat více peněz za kratší dobu.

KARIÉRNÍ MENTALITA

Chceš život svých snů. Chceš využít VŠECH výhod, které společnost nabízí. Nechceš být jen finančně stabilní, ale vybudovat významný příjem. Chceš nahradit své současné zaměstnání a rozhoduješ se pracovat sama pro sebe tím, že z toho uděláš kariéru. Nezajímá tě pouze růst zákaznické základny; chceš být lídryní této společnosti a s nadšením ukazovat ostatním, co pro ně tato příležitost může udělat.

- Využívej všechna školení, abys lépe znala produkty.
- Každý týden se zapoj do aktivit, kde získáš školení, informace o nových produktech a akcích a navážeš přátelství.
- Účastni se firemních konferencí a týmových a oblastních akcí, dál se vzdělávej a udržuj si přehled o novinkách a akcích.
- Měj pro zákaznice plný sklad produktů, abys mohla vidět mnoho lidí, což povede k vysokým prodejům a mnohem rychlejšímu růstu podnikání. Plný sklad ti umožní nejen vydělat více peněz, ale také rychleji postupovat po kariérní cestě.
- Pracuj na svém podnikání soustavně každý týden.

Mentalita úspěchu

7 způsobů k úspěchu

7 ZPŮSOBŮ, JAK PROMĚNIT TUTO PŘÍLEŽITOST V ÚSPĚCH

01 Komunikuj se svou Sales Director.

02 Ke všemu přistupuj s dobrým postojem a pozitivním očekáváním.

03 Účastni se všeho.

04 Buď si jistá, že víš, jak vyděláváš peníze.

05 Investuj do své budoucnosti.

06 Vzdělávej se.

07 Začni jednat.

7 způsobů k úspěchu

Buď ve spojení

Tvoje Sales Director pro tebe bude skvělým zdrojem; bude ti po cestě pomáhat, vést tě a školit. Tvůj úspěch však bude záviset výhradně na tobě a na krocích, které podnikneš. Sales Director odpoví na čas a úsilí kosmetické poradkyně svou podporou a povzbuzením. Záleží jí na tobě a na tvém úspěchu, ale je důležité vědět, že ona je jedna a v její unit je mnoho kosmetických poradkyň. Pokud potřebuješ pomoc, ozvi se jí, aby věděla, jak tě může nejlépe podpořit. Pro svou Sales Director budeš vždy znamenat víc než jen číslo kosmetické poradkyně; skutečně chce to nejlepší pro tebe.

Buď ve spojení

SETKÁNÍ

Každý týden se zapoj do nějaké akce, kterou pořádá Tvoje D nebo NSD! Je to místo, kde poznáš další kosmetické poradkyně, navážeš přátelství, získáš vzdělávání A zároveň pracuješ na svém podnikání. Tvoje Sales Director nebo adopční Sales Director věnuje mnoho času plánování těchto týdenních setkání a pořádá je pro dobro kosmetických poradkyň. Využij tento zdroj a co nejlépe zužitkuj svůj čas tím, že vždy přivedeš modelky. Vnímej týdenní akci jako příjemný večer pro sebe a své hosty! Každotýdenní účast bude pro tvé podnikání zásadní. Mary Kay Ash vždy říkala, že „ty, které SE UKÁŽOU, jsou ty, které STOUPAJÍ VÝŠ“. Nenajdeš žádnou výkonnou lídryni, která by účast na týdenních setkáních nepovažovala za prioritu. Lidé v našem životě ne vždy podporují to, čemu ještě nerozumějí. Tvé sesterské kosmetické poradkyně ti budou každý týden fandit, zatímco lidé ve tvém životě budou postupně poznávat, o čem tvé nové dobrodružství je.

V tomto podnikání říkáme, že „80 % tvoří postoj a pouze 20 % dovednosti“.

Dovednostem se lze naučit, takže s výborným postojem dojdeš daleko profesně i osobně. Ke všemu vždy přistupuj s pozitivním očekáváním.

Buď ve spojení

NÁŠ ZPŮSOB OBLÉKÁNÍ

- Sukně, šaty, kalhoty elegantní (ne džíny)
- Doporučují se punčochy nebo punčocháče
- Dbej na to, aby nebylo odhaleno příliš mnoho nohou nebo dekoltu

ETIKETA NA SETKÁNÍCH A AKCÍCH

- Přijď na všechny akce, setkání a schůzky o 10–15 minut dříve
- Přijď se 100% pozitivním postojem
- Přiváděj hosty na všechny akce
- Když přivedeš hosta, soustřeď se na něj, ne na ostatní KP
- Děti milujeme, ale nech je prosím doma
- Na svých schůzkách osobně nepodávej alkoholické nápoje

„Vybudovat si pověst trvá roky a zničit ji lze za pouhých pět minut.“
— Warren Buffet

Buď ve spojení

Růžové portfolio

Zařaď během prvních 30 dní podnikání do cvičného portfolia 30 žen starších 18 let a získáš dárek od své Sales Director!

01 Sepiš seznam všech žen, na které si vzpomeneš. Pomoz si telefonem, adresářem a sociálními sítěmi. Pokud tě napadnou, prostě je napiš a příliš nad tím nepřemýšlej. Seznam zapiš do kroužkového sešitu — bude to tvůj rezervační pořadač.

02 Promysli si svůj rozvrh. Vezmi si týdenní plánovací list a zapiš všechny životní a pracovní aktivity, abys viděla časové bloky, které máš pro podnikání. Přidej týdenní akce pro KP a hosty a stanov datum party pro tvůj start. Tyto týdenní plánovací listy můžeš také uchovávat v rezervačním pořadači.

03 Začni používat systém na domlouvání hodinek krásy, aby sis udržela přehled a získala směr.

Růžové portfolio

Růžové portfolio

SKRIPT PRO ZAČÁTEK

„Ahoj (jméno)! Právě jsem zahájila školení pro své nové beauty podnikání a součástí školení je vytvořit cvičné portfolio. Nevadilo by ti být součástí a půjčit mi svůj obličej? :-) Opravdu ještě VŮBEC nevím, co dělám, a cítila bych se lépe, kdybych trénovala na někom, komu důvěřuji! Vím, že mě nebudeš soudit, když něco pokazím, haha! Mohu počítat s tvou pomocí?“

Když řekne ano: „MOC ti děkuji! Věděla jsem, že se na tebe mohu spolehnout! Když portfolio dokončím během prvního měsíce, získám certifikát, takže mám několik možností — řekni mi, která ti vyhovuje nejlépe:

1. Pořádám zahajovací párty, na kterou můžeš přijít, abych si procvičila proměny ve skupině.
2. Můžeš být mou hostitelkou a pozvat svoje kamarádky.
3. Můžeme si domluvit samostatný čas u tebe nebo u mě.“

(Při telefonátu to zní lépe a méně naučeně. Pokud si píšete, můžeš se zeptat, kdy by bylo vhodné jí zavolat.)

Ať si vybere cokoli: „Skvělé! OPRAVDU si vážím tvé podpory! Pokud máš kamarádky, které bys chtěla přivést, aby mi pomohly rychleji dosáhnout cíle 30, bylo by to úžasné! Dej mi prosím vědět do ____.“

Pokud je dost času, získej 24–48 hodin předem seznam žen, které přivede, abys je mohla předprofilovat.

„Logika tě dostane z bodu A do bodu B. Představivost tě dostane kamkoli.“ — Albert Einstein

Co je basic a jak fungují slevy?

Basic je základní měrná jednotka hodnoty prodeje Mary Kay.

Jednotlivé produkty a sady mají různou hodnotu basics.
Pro seminární rok 2026/2027 platí:

3 175 Kč
HODNOTA 1 BASIC VČETNĚ DPH



0 %	35 %	40 %	45 %
do 1,49 basics	1,5 až 2,99 basics	3 až 7,99 basics	8 a více basics
Bez nároku na slevu	Od 4 762,50 Kč	Od 9 525 Kč	Od 25 400 Kč

DŮLEŽITÉ VĚDĚT
Pokud poradkyně v daném měsíci podá svou první objednávku s vyšší slevou, stejná sleva platí na další objednávky v tomto měsíci, pokud mají hodnotu alespoň 1,5 basics.

Budujte tým. Rostou i vaše možnosti.

Pokud se rozhodnete sdílet příležitost s Mary Kay a budovat vlastní tým, můžete při splnění podmínek dosáhnout na další výhody.

8 %
Team Leader
Pro poradkyně se **4 až 7 aktivními členkami** v 1. linii.

12 %
Future Sales Director
Pro poradkyně s **8 a více aktivními členkami** v 1. linii.

JAK SE TÝMOVÁ SLEVA UPLATŇUJE?
Pro vznik nároku na týmovou slevu musíte být v příslušném měsíci aktivní. Sleva se vypočítává z celkových měsíčních nákupů Sekce 1 poradkyň ve vaší 1. linii ve velkoobchodních cenách bez DPH. Používá se k úhradě vašich příštích objednávek v souladu s pravidly společnosti.

KARIÉRNÍ POSTUP

Vaše cesta krok za krokem.

01	02	03	✦
Kosmetická poradkyně	Team Leader	Future Sales Director	Sales Director a další pozice
0 až 3 aktivní členky v 1. linii	4 až 7 aktivních členek v 1. linii	8 a více aktivních členek v 1. linii	Další kariérní možnosti dle kvalifikačních podmínek

MARY KAY

Skvělý start a prvních 90 dní

SKVĚLÝ START

Dokonči během prvních 30 dní podnikání 30 tváří a získáš certifikát od své National Sales Director! Jméno / datum — 30 záznamů

PRVNÍCH 90 DNÍ

Jako nová kosmetická poradkyně potřebuješ poznat vše, co ti tato příležitost nabízí, a vědět, jak ji sdílet s ostatními! Poslechni si svou Sales Director, jak sdílí příležitost během ŽIVÉHO rozhovoru alespoň s 10 ženami, a získej 3 dárky z katalogu pro nové KP – prvních 90 dní

Skvělý start a prvních 90 dní





SKVĚLÝ START

30 tváří za 30 dní

Záznamy 1–30 z 30

Č.	JMÉNO	DATUM
01		
02		
03		
04		
05		
06		
07		
08		
09		
10		
11		
12		
13		
14		
15		
16		
17		
18		
19		
20		
21		
22		
23		
24		
25		
26		
27		
28		
29		
30		

PRVNÍCH 90 DNÍ

90 tváří během prvních 90 dní

Záznamy 1–30 z 90

Č.	JMÉNO	DATUM
01		
02		
03		
04		
05		
06		
07		
08		
09		
10		
11		
12		
13		
14		
15		
16		
17		
18		
19		
20		
21		
22		
23		
24		
25		
26		
27		
28		
29		
30		

90 tváří během prvních 90 dní

Záznamy 31–60 z 90

Č.	JMÉNO	DATUM
31		
32		
33		
34		
35		
36		
37		
38		
39		
40		
41		
42		
43		
44		
45		
46		
47		
48		
49		
50		
51		
52		
53		
54		
55		
56		
57		
58		
59		
60		

90 tváří během prvních 90 dní

Záznamy 61–90 z 90

Č.	JMÉNO	DATUM
61		
62		
63		
64		
65		
66		
67		
68		
69		
70		
71		
72		
73		
74		
75		
76		
77		
78		
79		
80		
81		
82		
83		
84		
85		
86		
87		
88		
89		
90		

HVĚZDNÝ KATALOG

PŘEHLED ODMĚN • PRESTIŽNÍ KLUB HVĚZD

Získejte hvězdnou úroveň od safíru výše a vyberte si svůj vysněný dárek.
1 basic = 1 bod. Podle počtu dosažených basics vybíráte odměny z příslušné úrovně.
Body nemusíte využít hned po kvartálu: můžete je sbírat na dárek z vyšší úrovně.
Součástí ocenění je také 1 hvězdný balíček produktů, který si vyberete ze 4 variant.

LEVEL 1 — 36–47 basics


Fén Philips


Červená kabelka + peněženka

Powerbanka MagZen 5


Stojan na produkty


Černá kabelka + šperkovnice


Zlatá kabelka + náhrdelník


Plážová taška + kufřík


Napařovač Tefal

LEVEL 2 — 48–59 basics


Mixér Nutribullet


Topinkovač De'Longhi


Sendvičovač DOMO


Deka, baret a rukavice


Dvoudílný kufr


Kruhová lampa


Batoh


Bunda We Love MK

LEVEL 3 — 60–89 basics


Sluchátka Sony


AirTag + váha na kufr


Crossbody + kufřík


Osušky + kosmetická taška


Make-up kufřík


Zlatý cestovní kufřík

Bezdrátový mikrofon


Příruční kufr

LEVEL 4 — 90–119 basics


Hodinky + podložka


Červená kabela + peněženka


Kartáček Oral-B


Kabelka + doplňky


Růžový kufr


Reproduktor JBL


Víkendová taška + organizér


Příruční + kosmetický kufr


Víkendová taška

LEVEL 5 — 120–179 basics


AirPods 4


Topinkovač SMEG


Masážní přístroj


Velký make-up kufr


Cestovní kufr + taška

LEVEL 6 — 180–239 basics


Odšťavňovač SMEG


Souprava RØDE pro video

Konvice SMEG

LEVEL 7 — 240–359 basics

Žehlička Dreame

Kávovar Krups

Chytrý sportovní prsten

LEVEL 8 — 360–479 basics

Fritéza Philips

Robotický vysavač Dreame

Parní generátor Philips

LEVEL 9 — 480–599 basics

Dyson Airwrap

Apple Watch Series 11

Philips Lumea IPL

LEVEL 10 — 600–799 basics

Televizor Samsung 55″

Kávovar De'Longhi

iPad 11″, 128 GB

LEVEL 11 — 800–999 basics

MacBook Neo 13″

iPhone 17

Vysavač Dyson V15

LEVEL 12 — 1 000+ basics

Poukázka Alza v hodnotě 25 000 Kč

A NAVÍC: HVĚZDNÝ BALÍČEK PRODUKTŮ

K dosaženému ocenění si vyberete jeden ze čtyř kosmetických balíčků:

ČIŠTĚNÍ A PŘÍPRAVA

3 050 Kč

HYDRATACE

3 180 Kč

DOPLŇKOVÁ PÉČE

3 170 Kč

DEKORATIVNÍ KOSMETIKA

3 000 Kč



Power of Red

MOJE ČERVENÉ SAKO

Určené pro všechny nez. KP, které v minulosti nezískaly červené sako.

Kvalifikační období:
seminární čtvrtletí

Kvalifikační podmínky:

- přiveďte do své 1. linie **min. 4 nové nez. KP** *(každá s produkcí min. 1,5 basics)*
- mějte osobní produkci **min. 16 basics**

ČERVENÉ SAKO

Bonus: Splněním těchto podmínek se zároveň posunete na pozici **Team Leader, od které vzniká nárok na týmovou slevu.**

Párty pro tvůj start

Pozvi na svou zahajovací párty všechny přátele a rodinu! Je to párty, která zahájí tvé nové podnikání a zároveň ti poskytne dobrou praxi. Přátelé a rodina jsou skvělí lidé, na kterých můžeš trénovat. Podle místa může být tvoje Sales Director nebo poradkyně schopna ti se zahájením podnikání pomoci, ale nemusí to být vždy možné. Ať už tam některá z nás bude, nebo ne, zahajovací párty pro tebe bude skvělou zkušeností a důležitou součástí procesu učení!

01 Pokud ti někdo pomáhá, pošli mu jména a telefonní čísla hostů, kteří mají přijít. Může jim rychle napsat, poděkovat, že přijdou kvůli tobě, a představit se.

02 Každého, kdo nemůže přijít, objednej na jeho vlastní schůzku či párty nebo ho pozvi na týdenní akci se svoji D.

03 Povzbuď hosty, aby nebrali děti. Děti mohou být na zahajovací párty velkým rozptýlením.

04 Pokud podáváš jídlo, připrav ho AŽ PO prezentaci produktů, aby hosté mohli jíst a povídat si, zatímco čekají na individuální uzavření.

05 Připrav místo, kde budeš s každou osobou individuálně uzavírat. Potřebuješ místo k sezení pro vás obě, profily péče o pleť, Knihy o kráse, balíčky pro hostitelky, propisku a kalkulačku. Do balíčků pro hostitelky vlož například brožuru či leták pro hostitelku, několik účtenek pro externí objednávky, několik vizitek a jeden nebo dva katalogy.

06 Ujisti se, že jsi oblečená profesionálně.

NAVÍC PŘIBAL DO SADY

Vatové tamponky nebo čtverečky na odlíčení očí; vatové tyčinky; propisky, aby hosté mohli psát do profilových karet.

OBJEDNEJ SI NAVÍC

Mikrodermální sadu; sadu Saténové rty; podkladovou bázi/make up chybějící odstíny. Inspiraci najdeš v Brožuře Perfektní začátek, v knihovně v sekci pro nové poradkyně v rámci webu Tvojí NSD www.alicenet.cz, možná jsi ji už dostala od své poradkyně. Pokud si nejsi jistá, vezmi je všechny v krabičkách nebo se zeptej Sales Director

Pokud už dorazil tvůj sklad, přivez na párty všechny krabice nerozbalené. Přidá to na zábavě, když si přátelé a rodina mohou produkty prohlédnout a vědí, že si objednané výrobky odnesou domů!

Párty pro tvůj start

Skript k zahajovací párty

„Ahoj {jméno}!! Jak se máš!? Viděla jsem, že sis právě koupila dům / zasnoubila ses / tvůj syn teď hraje fotbal… (chvíli začni rozhovor tím, že budeš mluvit o ní)… Volám ti proto, že jsem právě zahájila vlastní beauty podnikání a jsem tak nadšená, protože… (tvůj důvod: mohu být vlastní šéfkou a určovat si rozvrh… mohu obohacovat životy jiných žen a něco změnit… možnosti jsou neomezené a mohu vydělat tolik, kolik chci, tak rychle, jak chci… poznávám tolik úžasných nových kamarádek…)! Moje mentorka mě požádala, abych si vzpomněla na ženy, které mi byly v životě silnou oporou, a pozvala je na zahajovací párty, takže jsem samozřejmě myslela na tebe! Vždy jsi byla tak dobrá kamarádka a opravdu si vážím toho, že jsi tu pro mě vždy byla! Tato beauty zkušenost pro mě bude skvělým tréninkem! Mohu počítat s tím, že přijdeš!? Můj další úkol je udělat během prvního měsíce 30 tváří. Pokud chceš přivést pár kamarádek, pomůže mi to dosáhnout cíle ještě rychleji a budu pro tebe mít něco navíc! Víš, koho bys chtěla přivést?“

(Požádej ji, aby ti poslala jména a čísla žen, které plánuje přivést, abys jim mohla předem poděkovat.)

Nejprve lidem zavolej a pozvi je, teprve potom vytvářej jakoukoli událost na sociálních sítích. Chceš, aby věděli, že pro tebe opravdu hodně znamená, že přijdou.

Pokud nemůže přijít, řekni: „Rozumím, ale stejně bych si na tobě moc ráda zatrénovala! Kdy se můžeme sejít?“ Ujisti se, že říkáš KDY, ne MŮŽEME SE. Jednoduše ji rovnou objednej. Lidem říkám, že se mi kalendář rychle plní a lépe funguje, když hned najdeme termín, který si zapíšu; pokud ho pak budeme potřebovat přesunout, můžeme. Potom jí řekni, že pokud se zeptá několika kamarádek, zda se k ní chtějí přidat, dáš jí nějaký produkt zdarma. Můžeš jí říct, že za každou kamarádku starší 18 let, která přijde, jí dáš produkty zdarma v hodnotě 10 dolarů. Potom řekni: „Kdo myslíš, že se k tobě přidá?“

„Drž se dál od lidí, kteří se snaží zlehčovat tvé ambice. Malí lidé to dělají vždy, ale ti opravdu velcí v tobě vyvolají pocit, že i ty se můžeš stát velkou.“ — Mark Twain

Skript k zahajovací párty



SÍLA INVESTICE

Rozhodnutí mít produkty skladem ti umožňuje okamžitě vkládat peníze do kapsy a budovat silné podnikání se zbytkovým příjmem, který přichází, i když spíš. Umožňuje ti sladit požadovanou výši příjmu s velikostí skladu, kterou si zvolíš. Čím více produktů máš skladem, tím větší okamžitý zisk můžeš vytvořit.

VÝHODY INVESTICE DO SKLADU

- Možnost vydělat 45 % z prodejů dává TOBĚ kontrolu nad finanční situací.
- Pohodlí pro tebe i zákaznice. Když jim něco dojde, obvykle to potřebovaly už včera!
- Kosmetika se často nakupuje impulzivně; možnost odnést si produkty domů obvykle zvyšuje prodej i loajalitu zákaznic.
- Statisticky prodáš třikrát více, když si lidé mohou produkty odnést ihned, což znamená, že třikrát více vyděláš. Za 90 minut můžeš bez produktů prodat za 3 000 KČ, nebo ve stejném čase s produkty za 9 000 KČ.
- Okamžité uspokojení ze zisku!
- Působíš jako profesionálka, ne jako pouhá příjemkyně objednávek.

Investice do tvé budoucnosti

- Zákaznice vědí, že za tebou mohou přijít, když produkty potřebují, takže můžeš budovat a udržovat zákaznickou základnu.
- Čas jsou peníze a sklad ti ušetří mnoho času, který můžeš využít k dalšímu prodeji nebo budování týmu. Nemusíš objednávat, čekat a pamatovat si, KOMU máš CO rozvážet; můžeš jí produkt předat na místě.
- Dopravu platíš až při doplňování zásob, ne při KAŽDÉ objednávce.
- Při rozhodování o skladu si můžeš zvolit cokoli od zkušenosti s prodejním automatem až po supermarket. Stejný princip platí pro úspěch týmu. Členky týmu obvykle následují tvůj příklad. Pokud se na budování týmu díváš jako na budování franšíz, chtěla bys raději franšízu několika prodejních automatů, nebo několika obchodů Target?
- Můžeš poskytovat ZÁKAZNICKÝ SERVIS NA MÍRU a umožnit splátkové plány. To obchodní domy nabídnout nemohou.

DALŠÍ SKUTEČNOSTI, KTERÉ JE TŘEBA U SKLADU ZVÁŽIT

- Pokud se rozhodneš mít produkty skladem, můžeš je použít pro sebe, prodat je se 45% ZISKEM, použít k demonstraci nebo darovat.
- Tato příležitost byla oceněna jako jedno z mála podnikání, kde můžeš vložit NEOMEZENÉ množství peněz DO SVÉ KAPSY a postupovat po kariérní cestě, a to vše už ve STEJNÝ den, kdy podnikání ZAČNEŠ. Doslova neexistuje strop ani hranice toho, čeho můžeš dosáhnout. Jediným omezením je tvoje představivost a to, co se ROZHODNEŠ udělat. Tvoje budoucnost a úspěch jsou zcela ve TVÝCH rukou a nezávisí na jiné osobě ani okolnostech. Možnost začít podnikat s investicí nižší než 10 000 Kč, vydělat šestimístný příjem a získat všechny výhody je neuvěřitelná.
- Společnost také odstraňuje rizika spojená se zahájením podnikání prostřednictvím ZÁRUKY ZPĚTNÉHO ODKUPU. Pokud investuješ do skladu a rozhodneš se, že podnikání není pro tebe, můžeš produkty prodat společnosti zpět za 90 % jejich původní hodnoty. Nenašli jsme jinou podnikatelskou příležitost s takto zabudovanou záchrannou sítí a plánem ochrany.
- Pokud investuješ do skladu a produkty prodáš, získáš 45% provizi a ZDVOJNÁSOBÍŠ SVOU INVESTICI!

„Za dvacet let budeš více zklamaná věcmi, které jsi neudělala, než těmi, které jsi udělala. Odvaž lana. Odpluj z bezpečného přístavu. Zachyť pasáty do plachet. Objevuj. Sni. Poznávej.“ — Mark Twain

Najdete toho **mnohem víc**

V knihovně Alicenet na vás čeká více informací, materiálů, návodů, tipů a inspirace pro vaši cestu s Mary Kay.

Naskenujte QR kód

a otevřete si knihovnu Alicenet.

- materiály pro novou KP
- pracovní podklady
- návody a doporučení
- další inspirace a podpora

alicenet.cz/knihovna/

Tady najdete mnohem víc info a materiálů.