NSD ALICE PAVLŮ

FINANCE V MARY KAY

JAK POROZUMĚT PŘÍJMŮM A NAUČIT SE VYDĚLÁVAT

PROČ JE DŮLEŽITÉ CHÁPAT FINANCE V MK?

- Abych věděla, kolik si mohu vydělat
- Abych se nebála mluvit o penězích s klientkami i s týmem
- Abych mohla plánovat svůj růst
- Abych věřila, že je to „skutečné podnikání“

ODKUD SE V MARY KAY BERE VÝDĚLEK?

3 hlavní zdroje příjmu v Mary Kay:

1.Zisk z prodeje produktů

- Zákaznická cena mínus nákupní cena = tvůj okamžitý výdělek
- Sleva 35–45 %
- Např. produkt prodáš za 600 Kč → nakoupíš za 390 Kč → zisk 210 Kč (cca 8,40 €)

2.Bonusy a dárky od firmy

- Např. za splnění aktivit (VIP program, objednávky za 4/10 basics), hvězdný program nebo úspěch v červené
- Dárky + peněžní bonusy

3.Týmové provize

- Provize od 4 % do 12 % z nákupů poradkyň v první linii
- Až 13 % z produkce celého týmu, pokud jsi Sales Director

Čím víc kombinuješ všechny tři složky, tím vyšší je tvůj měsíční výdělek.

JAKÉ SLEVY ZÍSKÁTE PODLE HODNOTY OBJEDNÁVKY?

Basic	Doporučená maloobchodní cena s DPH	Cena v EUR (orientačně)	Sleva
do 1,49	méně než 4 425 Kč	méně než 177 €	žádná
1,5 – 2,99	4 425 Kč – 8 849,99 Kč	177 € – 354 €	35%
3,0 – 7,99	8 850 Kč – 23 599,99 Kč	354 € – 944 €	40%
8,0 a víc	23 600 Kč a více	945 € a více	45%

HODNOTA 1 BASIC JE 2 950 KČ (118 EUR) VČETNĚ DPH.

PŘÍKLAD VÝDĚLKU Z PRODEJE

Příklad objednávky za 6 000 Kč / 240 €
(zákaznická cena)

Sleva	Nákupní cena (Kč)	Nákupní cena (€)	Zisk (Kč)	Zisk (€)
35%	3 900Kč	156 €	2 100Kč	84 €
40%	3 600Kč	144 €	2 400Kč	96 €
45%	3 300Kč	132 €	2 700Kč	108 €

Zisk se odvíjí od výše dosažené slevy. Čím vyšší sleva (dle objednávky nebo statusu), tím vyšší marže a čistý výdělek.

Čím vyšší sleva (dle tvé objednávky nebo statusu), tím větší marže a tedy vyšší zisk.

Příklad výdělku za měsíc:
Chceš si vydělat 8 000 Kč (320 €) čistého?
➡️ Potřebuješ prodat cca za 12 000 Kč (480 €) se slevou 40 %

👉 Z toho je jasné: když pracuješ chytře s produkty, balíčky a doporučeními, máš výdělek plně ve svých rukou.

KOLIK MŮŽU VYDĚLAT ZA MĚSÍC?

Objednávky	Sleva u MK	Nákupní cena (Kč)	Nákupní cena (€)	Zisk (Kč)	Zisk (€)
4 000 Kč / 160 €	35%	2 600Kč	104 €	1 400Kč	56 €
	40%	2 400Kč	96 €	1 600Kč	64 €
	45%	2 200Kč	88 €	1 800Kč	72 €
10 000 Kč / 400 €	35%	6 500Kč	260 €	3 500Kč	140 €
	40%	6 000Kč	240 €	4 000Kč	160 €
	45%	5 500Kč	220 €	4 500Kč	180 €
20 000 Kč / 800 €	35%	13 000Kč	520 €	7 000Kč	280 €
	40%	12 000Kč	480 €	8 000Kč	320 €
	45%	11 000Kč	440 €	9 000Kč	360 €

Zisk je přímý – nepočítá se žádný bonus ani další odměna (např. za počet basics nebo VIP).
Pokud žena pracuje s balíčky a doporučuje produkty správně, může být výdělek ještě vyšší.

BONUSY ZA TÝMOVOU PRODUKCI



Úroveň týmové slevy,
které můžete dosáhnout:

POZICE	VÝŠE TÝMOVÉ SLEVY
nezávislá Star Recruiter 3–4 aktivní členky v 1. linii	4 %
nezávislá Team Leader 5–7 aktivních členek v 1. linii	8 %
Vy sama + 5 a víc vašich členek v 1. linii podá v aktuálním měsíci objednávku v min. výši 1,5 basics	12 %
nezávislá Future Sales Director 8 a víc aktivních členek v 1. linii	8 %
Vy sama + 5 a více vašich členek podá v aktuálním měsíci objednávku v min. výši 1,5 basics	12 %

Provize se počítají ze:

- 1. linie (4–12 %) podle počtu aktivních žen
- celkové produkce týmu (7–13 %)

Příklad:
Máš 7 aktivních žen v 1. linii, každá s objednávkou 3 basics.

- 7 × 3 = 21 basics
- Provize 12 % → cca 9 362 Kč / 377 €

A nezapomeň – čím lépe vedeš tým, tím vyšší provize a bonusy se ti vracejí.

JAK SI NASTAVIT SVŮJ CÍL?

- Kolik chci vydělat za měsíc?
- Kolik zákaznic mi na to stačí?
- Kolik schůzek potřebuji domluvit?
- Co mi v tom může pomoci?





CO POMÁHÁ VYDĚLÁVAT VÍC?

- Vedení evidence
- Opakované nákupy od stálých zákaznic
- Balíčky a zvýhodněné nabídky
- Pravidelné akce a komunikace



CO MĚ MŮŽE BRZDIT?

- Strach mluvit o ceně
- Nereálná očekávání
- Nepravidelná aktivita
- Přílišná „sama na to“ mentalita

JAK PRACOVAT SE ŽENOU, KTERÁ CHCE RŮST?

- Vysvětli jí výdělek na příkladu
- Pomoz jí nastavit cíl
- Podívejte se spolu na ceny a produkty
- Podporuj ji konkrétními kroky – ne jen slovy



KDE SE BERE PŘÍJEM KP / FSD / DIRECTORKY?

PŘÍJEM KOSMETICKÉ PORADKYNĚ

- 35-45% zisk z prodeje přípravků
- Dárky a bonusy k objednávce VIP program, k objednávce za 4 a 10 basics, k hvězdnému programu

PŘÍJEM STAR RECRUITER - FSD

- 35-45 % z prodeje přípravků
- Dárky a bonusy k objednávkám
- 4,8,12% týmová sleva

PŘÍJEM SALES DIRECTOR

- 35-45 % z prodeje přípravků
- Dárky a bonusy k objednávkám
- 4,8,12% týmová sleva
- 7-13% provize Sales Director
- Bonusy za prodej týmu, za rozvoj týmu
- Provize z offspringu
- DIQ BONUS 18400,-

PROVIZE SALES DIRECTORS

Bonusy nezávislé Sales Director za prodej týmu

PRODEJ TÝMU V BASICS VČETNĚ OSOBNÍHO PRODEJE	VÝŠE FINANČNÍHO BONUSU
100 – 134,99	8 000 Kč
135 – 159,99	11 000 Kč
160 – 209,99	14 000 Kč
210 – 259,99	20 000 Kč
260 – 309,99	24 000 Kč
310 – 389,99	31 000 Kč
390 – 499,99	43 000 Kč
500 a více	55 000 Kč

Bonusy nezávislej Sales Director za predaj tímu

PREDAJ TÍMU V BASICS VRÁTANE OSOBNÉHO PREDAJA	VÝŠKA FINANČNÉHO BONUSU
100 – 134,99	320 €
135 – 159,99	440 €
160 – 209,99	560 €
210 – 259,99	800 €
260 – 309,99	960 €
310 – 389,99	1 240 €
390 – 499,99	1 720 €
500 a viac	2 200 €

MARY KAY

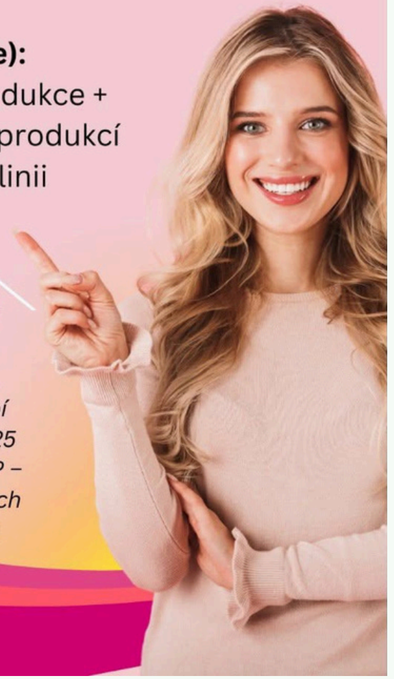
NOVÝ BONUS PRO NEZ. SALES DIRECTORS

6 250 KČ

PODMÍNKY:

MĚSÍČNÍ: min. 80 basics týmová produkce + min. 1 nová nez. KP s produkcí alespoň 1,5 basics v 1. linii

CELKOVĚ (za 2 měsíce):
min. 160 basics týmová produkce + min. 3 nové nez. KP (každá s produkcí alespoň 1,5 basics) v 1. linii



Finanční bonus za rozvoj týmu je od 04/2025 pozastaven.
Bonus platí pro období 04–07/2025.
Bonus je možné získat také za období 03+04/2025, přičemž na měsíc 03/2025 platí výjimka týkající se nových nez. KP – tzn. pokud jste měla v 03/2025 0 nových KP a v 04/2025 budete mít 3 nové KP, získáte bonus.
Bonus není viditelný v reportech.

PROVIZE SALES DIRECTORS

Provize z prodeje osobního týmu

(1. linie) nezávislé Sales Director

POČET ČLENEK V TÝMU	VÝŠE PROVIZE
3–4 aktivní členky v 1. linii	**4 %**
5 a více aktivních členek v 1. linii	**8 %**
Vy sama + 5 a více vašich členek podá v aktuálním měsíci objednávku v minimální výši 1,5 basics	**12 %**

Provize z prodeje týmu nezávislé Sales Director

PRODEJ TÝMU V BASIC VČETNĚ VÝŠE OSOBNÍHO PRODEJE	VÝŠE PROVIZE
0 – 79,99	**7 %**
80 – 199,99	**10 %**
200 – 299,99	**11 %**
300 – 399,99	**12 %**
400 a více	**13 %**

Provize nezávislé SD, FESD, ESD, EESD

MĚSÍČNÍ PRODEJ VLASTNÍHO TÝMU V BASICS	POČET OFFSPRINGŮ	PROVIZE Z OFFSPRINGŮ V %
Stupeň 1: 80–269,99	1, 2 anebo 3	**4 %**
	4, 5 anebo 6	**4,5 %**
	7 a více	**5 %**
Stupeň 2: 270 a více	1, 2 anebo 3	**5 %**
	4, 5 anebo 6	**5,5 %**
	7 a více	**6 %**

POZICE A PROVIZE



Nez. Senior Consultant (nez. SC)
1–2 aktivní členky v 1. linii[1]

Nez. Star Recruiter (nez. SR)
3–4 aktivní členky v 1. linii[1]

Nez. Team Leader (nez. TL)
5–7 aktivních členek v 1. linii[1]

Nez. Future Sales Director (nez. FD)
min. 8 aktivních členek v 1. linii[1]

Nez. Sales Director (nez. D)
JAKO NEZ. KOSMETICKÁ PORADKYNĚ A NAVÍC:



Nez. Senior Sales Director (nez. SD)
1–2 nez. Sales Directors v 1. linii

JAKO NEZ. SALES DIRECTOR A NAVÍC:

Nez. Future Executive Senior Sales Director (nez. FESD)
3–4 nez. Sales Directors v 1. linii

Nez. Executive Senior Sales Director (nez. ESD)
5–7 nez. Sales Directors v 1. linii

Nez. Elite Executive Senior Sales Director (nez. EESD)
8 a víc nez. Sales Directors v 1. linii

Nez. National Sales Director (nez. NSD)
Nez. Senior National Sales Director (nez. SNSD)
Nez. Executive National Sales Director (nez. ENSD)

POZÍCIA	NAJVYŠŠIA DOSIAHNUTÁ TÍMOVÁ ZĽAVA/PROVÍZIA*	
Nez. Senior NSD	678 607 Kč	27 491 €
Nez. NSD	506 256 Kč	21 456 €
Nez. Elite ESD	372 312 Kč	15 779 €
Nez. ESD	234 839 Kč	9 953 €
Nez. Future ESD	240 663 Kč	10 200 €
Nez. SD	180 475 Kč	7 465 €
Nez. D	167 921 Kč	7 117 €
DIQ	20 636 Kč	881 €
Nez. FD	20 775 Kč	859 €
Nez. TL	12 240 Kč	523 €
Nez. SR	4 931 Kč	204 €

SHRNUTÍ & AKČNÍ KROK

- Finance v MK jsou jednoduché, když víš, kam se dívat
- Tvůj výdělek je v tvých rukách – krok po kroku
- Akční krok: Spočítej si svůj cíl na červen



KOLIK SI CHCEŠ VYDĚLAT V ČERVNU?

UDĚLEJ SI PLÁN PODLE SVÝCH ČÍSEL A NEBOJ SE RŮST!

DĚKUJEME, JSTE ÚŽASNÉ!